

11-01-2006

103330217
PATENTS ONLY

T

To the Director of the U.S. Patent and Trademark Office: Please record the attached documents or the new address(es) below.

1. Name of conveying party(ies)

Carl Kammerling GmbH & Co. KG,
formerly known as
Carl Kammerling & Co., and
Carl Kammerling GmbH & Co.Additional name(s) of conveying party(ies) attached? ☐ Yes ☒ No

3. Nature of conveyance/Execution Date(s):

Execution Date(s) April 21, 2003

- ☒ Assignment ☐ Merger
☐ Security Agreement ☐ Change of Name
☐ Joint Research Agreement
☐ Government Interest Assignment
☐ Executive Order 9424, Confirmatory License
☐ Other _____

2. Name and address of receiving party(ies)

Name: Carl Kammerling International Limited

Internal Address: _____

Street Address: Pwllheli

City: North Wales

State: _____

Country: United Kingdom Zip: LL53 5LH

Additional name(s) & address(es) attached? ☐ Yes ☒ No

4. Application or patent number(s):

☐ This document is being filed together with a new application.

A. Patent Application No.(s)

B. Patent No.(s)

D406,520
D458,815
D458,816
D459,168Additional numbers attached? ☐ Yes ☒ No

5. Name and address to whom correspondence concerning document should be mailed:

Name: Patula & Associates, P.C.

Internal Address: 14th Floor

Street Address: 116 S. Michigan Ave.

City: Chicago

State: IL Zip: 60603

Phone Number: 312-201-8220

Fax Number: 312-372-8681

Email Address: riggs@patula.com

6. Total number of applications and patents involved: 4

7. Total fee (37 CFR 1.21(h) & 3.41) \$ 160

- ☒ Authorized to be charged by credit card
☐ Authorized to be charged to deposit account
☐ Enclosed
☐ None required (government interest not affecting title)

8. Payment Information

a. Credit Card Last 4 Numbers 3723
Expiration Date June 2007b. Deposit Account Number _____
Authorized User Name _____

9. Signature:

Signature

10/26/2006

Date

Charles T. Riggs Jr.
Name of Person Signing

Total number of pages including cover sheet, attachments, and documents: 28

Documents to be recorded (including cover sheet) should be faxed to (571) 273-0140, or mailed to:
Mail Stop Assignment Recordation Services, Director of the USPTO, P.O. Box 1450, Alexandria, V.A. 22313-1450
 OFFICE OF PUBLIC RECORDS
 2006 OCT 30 PM 4:40
 FINANCE SECTION
 00000051 D406520
 160.00 DP
 10/31/2006 NJR/MH1
 01 FC:8021

Assignment in English

between

Carl Kämmerling GmbH & Co. KG, represented by Peter Ludwig Schmidt
GmbH, in turn represented by its Managing Directors Arnold Kämmerling and
Bernd Heim

- "Seller" or "Kämmerling" -

and

Carl Kämmerling International Limited, Pwllheli, North Wales, UK, represented
by its Managing Directors

- "Buyer" or "PW" -

Preamble:

Following numerous calculations, contemplations and discussions the partners and the management of both companies have come to the conclusion that the Seller's company cannot survive in its present form. They have consequently requested the executives of both companies to devise a suitable solution that addresses the current problems in the socially most compatible manner and ensures the continued existence of the Seller's company. Under this premise, the contracting parties have entered into the following agreement:

A.

Sales contract

I.

Object of sale

1. General description of object of sale

The object of this Contract is the takeover of the Seller's trade by the Buyer by means of the Seller transferring the commodities named in this Sales Contract to the Buyer as per 1 May 2003 in accordance with the provisions of this Contract. In addition, the Buyer shall only assume those obligations and commitments of the Seller that are explicitly listed in this Contract.

3. Intangible assets

- 3.1 The Seller shall transfer to the Buyer by way of sale the patents, utility models and industrial designs, brands and product description rights as well as other proprietary rights, including the rights of use associated therewith, as described in Annex 1) to this Contract.
- 3.2 The Seller shall entrust his entire clientele to the exclusive care of the Buyer by way of sale, in so far as this Contract does not contain any other provision.

4. Stocks

The Seller shall transfer to the Buyer by way of sale his entire stock-in-trade, consisting solely of goods, packaging material and the corresponding auxiliary items.

The size of the stocks shall be ascertained by means of a manual inventory, in which both parties shall participate. The inventory shall be conducted in such a way that PW sells to purchasers as much of the existing stock as possible by 31 August and registers the goods sold, while the remaining stock still available on 31 August is ascertained by means of an inventory.

5. Contracts

- 5.1 The Seller shall transfer to the Buyer all the contractual relations to customers and suppliers in force on the effective transferral date. Immediately after the effective transferral date and in close consultation with the Buyer as regards the customers and suppliers to be transferred, the Seller will ask the latter to consent to the transferral of the contract to the Buyer. If it is not possible to obtain this approval or if it can only be obtained in a way that would incur a significant modification of the contract to the Seller's or Buyer's disadvantage, the contracting parties will behave inter se as if the customer or the supplier had consented to the transferral of the contract. Particular care must be taken that monies received by the Seller for the Buyer's account are acquired in such a way that they are not accessible to the Seller's creditors.

to be informed of the transfer, the Buyer will indemnify the Seller inter se against all rights and obligations connected with this contract.

- 5.2 All other contracts – in particular those that the Seller has with workers, employees, associates, representatives, agents – as well as any leasing, loan or rental agreements that have been entered into, shall remain with the Seller and will not be taken over by the Buyer.

To this extent, the Buyer shall not assume any liabilities whatsoever arising out of the agreements that have not been transferred, in particular no obligations from agency contracts remaining with the Seller.

II.

Sales price

1. The purchase price for the transferral of the intangible assets in accordance with Section A I 3.1 amounts to EUR 25,000.00 (in words: twenty-five thousand euros).
2. In view of the company's lack of funds, no charge will be made for the clientele.
3. The purchase price for the goods being taken over amounts to 114.4% of the cost price for these commodities.
4. The purchase prices given in Items 1. and 3. are understood to be plus VAT, in so far as taxable supplies or other services liable for turnover tax are concerned.

5. Payment dates

The net purchase price is due on 1 May 2003 as far as the amount given in Section 1. and 90% of the amount given in Section 3. are concerned, plus VAT, in so far as taxable supplies or other services liable for turnover tax are concerned. The remainder of the purchase price for the acquisition of the goods is due on 1 September 2003. If the Buyer fails to pay on time, default interest amounting to 10% p.a. will become due without the need for a separate reminder; with respect to VAT, this only applies to the amount that has not yet been paid for the Seller on the VAT payment date.

1. Guarantee

The Seller only guarantees that the stock-in-trade to be sold is either his own property or that he is entitled to dispose of the stock-in-trade concerned in the proposed manner by reason of reservations of title in force. He does not guarantee the quality or any particular properties of the goods.

2. Ban on competition

- 2.1 The Seller shall not disclose any business secrets to third parties, unless he has been given express permission to reveal them.
- 2.2 The Seller undertakes not to compete with the Buyer in areas where he has conducted his trade in the past, but to confine himself to such functions as are outlined under B. "Procurement and Sales Activities Contract."

This ban on competition applies worldwide, for a period of five years beginning on the effective transferral date.

B.

Procurement and Sales Activities Contract

1. Object of Contract

As from the effective transferral date, Kämmerling shall take over the procurement and sale of all commodities in which PW trades on PW's behalf, unless any other provisions have been made in this Contract or are made in the future, as well as marketing and planning tasks.

1.1 Procurement transactions

With regard to the type of goods, the choice of suppliers and the origin of the goods, procurement transactions are conducted in close consultation with PW and in compliance with their guidelines and instructions.

The contracting parties agree that all sources of supply worldwide have to be exploited with a view to maintaining or establishing long-term, competitive supply chains.

1.2 Sales transactions

Kämmerling shall conduct sales of goods from PW's entire product range worldwide on PW's behalf and in compliance with PW's guidelines and instructions.

PW is obliged to support Kämmerling's sales activities and contribute to its success by providing catalogues, pricelists and other useful printed matter.

The contracting parties shall moreover come to an agreement with regard to the regulation of the delivery and payment terms.

Kämmerling will send PW regular reports on its activities and the market development in general, at least once a month, focusing in particular on the competitive situation and any details of individual customers and interested parties' special circumstances that have come to its knowledge, that is to say their requirements and creditworthiness.

2. Power to contract

Kämmerling procures and sells goods in PW's name and represents PW when concluding all the procurement and sales transactions it has negotiated. Where applicable, PW will issue Kämmerling with the required authority to conclude a transaction to document its power of attorney.

Kämmerling shall use its own staff to conduct its procurement and sales activities on the domestic market and abroad. Kämmerling is not entitled to draw up agency contracts for itself or for PW.

Members of staff based abroad have no power to contract; this is reserved solely for the managing directors, senior authorised officers and signatories with power of attorney to close a deal who are based in Germany.

3. Competition, other agencies

Kämmerling is not entitled to act on behalf of any of PW's competitors or to take a direct or indirect interest in a rival company or support it in any other way without PW's prior written consent.

consent.

4. Remuneration

4.1 Materials costs

PW shall reimburse Kämmerling for all expenses of running the business – before income tax – plus 120% of the annual depreciation of the fixed assets.

PW is familiar with Kämmerling's entire economic environment and the whole materials cost structure, in particular the circumstance that Kämmerling is bound by certain contracts, especially the lease with Kämmerling-Meyerratken Grundstücksgesellschaft mbH & Co. KG, for some time to come as a result of the business in which it has been engaged to date. The contracting parties will collaborate closely in an attempt to find long-term solutions designed to reduce Kämmerling's expenditure to the volume needed to conduct the business activities described in this contract.

Kämmerling's expenses for the business year to 31 December 2004 will be reimbursed in full. Thereafter, the contracting parties will come to an agreement by 30 November 2004 regarding the material costs that PW shall reimburse to Kämmerling; such expenses as are incurred by contracts of any description which are not subject to notice have to be reimbursed in any event.

4.2 Personnel costs

a) Principles of reimbursement obligation

PW shall reimburse Kämmerling for all personnel costs incurred for the staff it employs at home and abroad for the business year ending on 31.12.2004, thereafter, however, only for such costs as have been stipulated in the personnel budget to be agreed in time between the contracting parties.

These personnel costs also include accrual for holiday pay for those members of staff who have been given notice in 2003, plus insurance premiums paid by Kämmerling on behalf of his staff, such as accident insurance and trade association contributions as well as the premiums for providing reinsurance cover for a supplementary staff pension scheme. The personnel costs to be assumed will also cover Mr Knieriem's

the reinsurance policy taken out for Mr Knierim's pension commitment.

In the case of the pension commitment to Mr Heim, Kämmerling is entitled to claim from PW the difference between the pension accrual to be allocated as per 31.12. of a calendar year and the amount of the appropriation of the accounts receivable to be activated from the reinsurance policy in the respective calendar years.

b) Future personnel costs

In so far as Kämmerling would like to pay employees commission, other profit-related bonuses or commit itself to pay retirement benefits, reimbursement can only be demanded if PW has expressed its approval of such a contractual arrangement.

c) Exemptions from the assumption of costs

The compensation to be paid by Kämmerling to redundant members of staff who have been given notice (of termination of contract) in 2003 is, however, excluded from the cost absorption obligation, even if the severance payments do not take effect until the year 2004.

Nor are the car leasing fees payable on vehicles of those of Kämmerling's employees who received their notice in 2003 and were released from their duties until the end of their period of notice.

4.3 Supplementary remuneration

a) Material costs

Kämmerling can claim a supplementary remuneration amounting to 10% of the total of all material costs directly connected with Kämmerling's provision of services to PW. For the sake of clarity, it is pointed out that direct services in this context do not include such as are provided by third parties on Kämmerling's behalf, in particular commission fees, for example. These so-called third-party costs are excluded from the supplementary remuneration clause.

b) Personnel costs

Moreover, Kämmerling can claim a 10% supplementary remuneration of the following personnel costs:

- fixed salaries and wages
- Christmas and holiday allowances
- overtime pay
- variable bonuses

accident insurance and trade association contributions; premiums for reinsurance cover for staff retirement benefits to which he has committed himself

- accrual for holiday pay in 2003
- the amount Kämmerling is entitled to claim from PW covering the difference between the pension accrual to be repaid and the receivables from the reinsurance policies for these individuals.

The 10% supplement is also applicable for the car leasing fees payable on vehicles at the disposal of Kämmerling's staff, in so far as they were still employed at Kämmerling in 2003 and will continue to be employed there in the future, or those who were given notice in 2003 but have not been released from their duties until the end of their period of notice.

For the sake of clarity, it is pointed out that no supplementary remuneration will be paid for assuming the retirement pay to employees who have left the company, once the relevant insurance benefits have been paid out of the reinsurance policy.

4.4 VAT

All aforementioned remuneration dues are understood to be plus VAT, in so far as taxable supplies or other services liable for turnover tax are concerned.

4.5 Payment dates

The remuneration as calculated under Items 4.1 – 4.4 is payable on 15th of the following month and should be paid into the account indicated by Kämmerling, the first payment being due on 15 May 2003 for the month of ^{June} May 2003. *correct in German version.*

The amount payable each month is equal to the sum of the amount calculated by the financial accounting department for the month in question plus 1/12th (one twelfth share) of the 120% depreciation allowance based on the depreciation of the previous year. Kämmerling's monthly profit and loss statement shall be presented to PW without delay.

At the end of each business year, the total sum of the amounts to be reimbursed for that business year shall be calculated on the basis of the annual financial statement. Any differing amounts shall be balanced within one week of the annual financial statement being presented to PW.

The Contract is valid until 31 December 2006. It shall (automatically) be renewed for a further three year period unless notice of termination is given one year before the contract is due to expire.

Notice of termination must be given in writing.

6. Where customers settle invoices for supplies effected prior to the effective transferral date with PVV or invoices for supplies effected after the effective transferral date with Kämmerling, the contract partner must be notified of such payments immediately. Their account shall be balanced on a fortnightly (14-day) basis following a consultation between the contract partners.

C.

Other provisions

1. German law only is applicable for this Contract. The German version of the Contract shall have priority.
2. This Contract includes 1 Annex.
3. No ancillary agreements to this Contract have been drawn up. To become effective, any modifications or amendments need to be in writing. This also applies to a waiver of the written form requirement.
4. Should one term of this Contract be invalid or become invalid, or if it becomes evident that there is a gap in the provisions of the Contract, this shall not affect the validity of the other terms. To replace the invalid provision or to fill the gap, an appropriate ruling shall apply which approaches as closely as possible to what the contracting parties intended or would have intended – in so far as it is legally possible – according to the meaning and purpose of this Contract if they had thought of these points.

This also applies if the invalidity of a provision is based on a measure of performance or time (period or deadline), for example, in which case a legally admissible measure of performance or time (period or deadline) which approaches as closely as possible to the intended purpose, shall be regarded as having been agreed.

The contracting parties agree that Contract B may not contain all points for which provision needs to be made between the contracting parties. They hereby expressly undertake to be prepared to agree on revised arrangements, even extensive ones, if necessary, that are compatible with the objective of the Contract, should it become apparent that the contract contains gaps, legally or financially unenforceable provisions or any provisions that prove to be unsuitable from the point of view of implementation.

5. Place of fulfilment and jurisdiction is Wuppertal.

6. The costs of the Contract and the execution thereof shall be borne by Kämmerling.

Wuppertal, this day of

Carl Kämmerling GmbH & Co. KG

Carl Kämmerling International Limited

Registered Trademarks held by Carl Kammerling GmbH & Co KG

LAND	C.K. Logo	C.K. Logo	Date	Samplings	Ornamental Design for Tool Handles	Design Secrecy	Trade Mark A. (end for Life)	Trade Mark "Talon"	C.K. Logo	REG. No.	KLASSE	START	ENDE
AUSTRALIEN	X									8301311	8b	09.03.96	14.08.09
AUSTRALIEN	X									A20878	8a	09.03.96	14.08.09
BELGIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
CHINA	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
DANEMARK	X									VR1961 02922	8	24.07.01	16.11.11
DEUTSCHLAND	X									3982718	8	16.05.98	31.05.08
DEUTSCHLAND	X	X								277081	9a-f, 23	03.07.02	31.07.11
DEUTSCHLAND			X							115509	09-Sep	30.10.98	01.11.08
EC				X						397 08 814	8	27.02.97	28.02.07
EC									X	1.673.581	7 & 8	26.05.00	25.05.05
FINLAND				X						527.127	Handwerkzeuge 8 nicht für Rasierapparat	30.04.97	
FRANKREICH	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
GROSSBRITANNIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
GROSSBRITANNIEN	X						X			702945	8	15.10.98	14.10.08
GROSSBRITANNIEN								X		673.487	8, 8 & 17	12.11.97	12.11.07
GROSSBRITANNIEN										1.521.098	8	10.12.92	
GROSSBRITANNIEN										2.093.027	8	24.05.00	24.05.05
HOLLAND	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
IRLAND	X									103563	8	16.12.01	16.12.11
ITALIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
JAPAN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
NEUSEELAND	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
NORWEGEN	X									B103263	8	09.03.05	13.08.09
OSTERREICH	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
POLEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
PORTUGAL	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SCHWEDEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SCHWEIZ	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SLOWENIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SPANIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
TAIWAN	X			X						86013453	8	20.03.97	20.03.07
TAIWAN										932526	8	01.03.01	28.02.10
USA				X						2.235.654	8 (u.s.c. 23.28 & 44)	30.03.99	30.03.09
USA					X					406.52		30.01.98	29.01.12
USA							X			2.282.672	8 (u.s.c. 23.28 & 44)	05.10.99	05.10.09
USA						X				D458.816S	Serial No. 29/133.580	01.12.00	30.11.15
USA						X				D458.816S	29/133.524	01.12.00	30.11.15
USA						X				D459.168S	29/133.524	01.12.00	30.11.15
USA								X		2.236.879	8 (u.s.c. 23.28 & 44)	07.03.00	07.03.10
USA (Cutlery)	X									1.165.494	8 (u.s.c. 23)	12.02.02	11.02.12
USA (Hand Tools)	X									1.343.848	8 (u.s.c. 23)	25.06.85	24.06.95

Letter from CKIL

I, David John Crouch, a Trade Mark Attorney, European Patent Attorney and a Chartered Patent Attorney, of Bromhead Johnson, Kingsbourne House, 229-231 High Holborn, London WC1V 7DP, England, do hereby certify the attached document prefaced "Assignment in German" to be a true and faithful copy of an assignment document dated 21st April, 2003, assigning proprietorship of, among other intellectual property, United States Trade Mark Registration No. 2,236,879 in US classes 23, 28, and 44 for the Mark TRITON from Carl Kämmerling GmbH & Co. KG to Carl Kämmerling International Limited, and the attached document prefaced "Assignment in English" to be a true and faithful copy of a translation of the aforesaid "assignment in German" into the English language according to a letter from Carl Kämmerling International Limited dated 9th May, 2006, the attached document prefaced "Letter from CKIL" being a true and faithful copy of that letter.

Dated this 16th day of May, 2006.



David John Crouch

Assignment in German

VERTRAG

zwischen

Carl Kämmerling GmbH & Co. KG, vertreten durch die Peter Ludwig Schmidt GmbH, diese vertreten durch ihre Geschäftsführer Arnold Kämmerling und Bernd Heim

- „Verkäufer“ oder „Kämmerling“-

u. n. d.

Carl Kammerling International Limited, Pwllheli, North Wales, UK, vertreten durch ihre Geschäftsführer

- „Käufer“ oder „PW“-

Präambel:

Auf Grund vieler Berechnungen, Überlegungen und Diskussionen sind die Gesellschafter und das Management der beiden Unternehmen zu der Erkenntnis gelangt, dass das Unternehmen des Verkäufers in der bisherigen Form nicht fortbestehen kann. Sie haben deshalb die Geschäftsführungen beider Unternehmen damit beauftragt, eine angemessene Lösung zu erarbeiten, die möglichst sozialverträglich und unter Aufrechterhaltung des Unternehmens des Verkäufers eine Regelung der anstehenden Probleme herbeiführen soll. Dies vorausgeschickt vereinbaren die Vertragschließenden:

A.

Kaufvertrag

L.

Kaufgegenstand

1. Allgemeine Beschreibung des Kaufgegenstandes

Gegenstand dieses Vertrages ist die Übernahme des Handelsgeschäfts des Verkäufers durch den Käufer dadurch, dass der Verkäufer dem Käufer die in diesem Kaufvertrag genannten Gegenstände zum 01. Mai 2003 nach Maßgabe dieses Vertrages überträgt. Darüber hinaus übernimmt der Käufer lediglich diejenigen Verbindlichkeiten und Verpflichtungen des Verkäufers, die in diesem Vertrag ausdrücklich aufgezählt sind.

2. Stichtag

Übertragungsstichtag ist der 01. Mai 2003.

3. Immaterielle Anlagegegenstände

3.1 Der Verkäufer verkauft und überträgt dem Käufer die in Anlage 1) zu diesem Vertrag beschriebenen Patente, Gebrauchs- und Geschmacksmuster, Marken und Warenbezeichnungsrechte sowie sonstige Schutzrechte und die damit in Zusammenhang stehenden Nutzungsrechte.

3.2 Der Verkäufer verkauft und überträgt dem Käufer seinen gesamten Kundenstamm zur ausschließlichen Betreuung, soweit nicht dieser Vertrag eine andere Regelung enthält.

4. Vorräte

Der Verkäufer verkauft und überträgt dem Käufer sein gesamtes Vorratsvermögen, bestehend ausschließlich aus Waren, Verpackungsmaterial und dazugehörigen Hilfsgütern.

Der Umfang der Vorräte ist durch eine körperliche Bestandsaufnahme zu ermitteln, an der beide Parteien teilnehmen. Die Bestandsaufnahme erfolgt in der Weise, dass die vorhandenen Waren, soweit möglich, durch PW bis zum 31. August an Abnehmer verkauft, die verkauften Waren registriert und der am 31. August noch vorhandene Restbestand durch Inventur ermittelt werden.

5. Verträge

5.1 Der Verkäufer überträgt auf den annehmenden Käufer seine sämtlichen Vertragsbeziehungen zu den zum Übertragungstichtag bestehenden Kunden und Lieferanten.

Der Verkäufer wird unmittelbar nach dem Übertragungstichtag in enger Abstimmung mit dem Käufer in Bezug auf die zu übertragenden Kunden und Lieferanten diese auffordern, der Übertragung des Vertrages auf den Käufer zuzustimmen. Wenn eine derartige Zustimmung nicht erreicht werden kann oder nur in einer Art und Weise erreicht werden kann, die eine wesentliche Änderung des Vertrages zum Nachteil von Verkäufer oder Käufer mit sich brächte, werden die Vertragschließenden einander im Innenverhältnis so stellen, als hätte der Kunde bzw. der Lieferant der Vertragsübertragung zugestimmt. Dabei ist insbesondere sicher zu stellen, dass von dem Verkäufer für Rechnung des Käufers vereinnahmte Gelder in der Weise vereinnahmt werden, dass sie nicht dem Zugriff von Gläubigern des Verkäufers unterliegen.

Soweit die Vertragschließenden übereinstimmend der Auffassung sind, dass einzelne Kunden oder Lieferanten über die Übertragung nicht informiert werden sollen, stellt der Käufer den Verkäufer im Innenverhältnis von allen Rechten und Pflichten aus diesem Vertrag frei.

5.2 Sämtliche weiteren Verträge des Verkäufers –wie insbesondere diejenigen mit Arbeitern, Angestellten, Mitarbeitern, Handelsvertretern, Agenten– sowie abgeschlossene Leasing-, Darlehens- und Mietverträge, verbleiben beim Verkäufer und werden nicht vom Käufer übernommen.

Der Käufer tritt insoweit in keinerlei Verpflichtungen aus den nicht übernommenen Verträgen ein, insbesondere auch nicht in Verpflichtungen aus den beim Verkäufer verbleibenden Handelsvertretervertragsverhältnissen.

II.

Kaufpreis

1. Der Kaufpreis für die Übertragung der immateriellen Anlagegegenstände gemäß Ziff. A I 3.1 beträgt EUR 25.000,00 (in Worten: EURO fünfundzwanzigtausend).
2. Angesichts der Ertraglosigkeit des Unternehmens ist für den Kundenstamm ein Entgelt nicht zu entrichten.
3. Der Kaufpreis für die übernommenen Waren ist gleich 114,4 % des Einstandspreises für diese Waren.
4. Die Kaufpreise gem. Ziff. 1. und 3. verstehen sich zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer soweit es sich um umsatzsteuerbare und umsatzsteuerpflichtige Lieferungen oder sonstige Leistungen handelt.

5. Fälligkeit

Der bare Kaufpreis ist fällig am 01. Mai 2003 hinsichtlich des Betrages gem. Ziff. 1. und in Höhe von 90 % hinsichtlich des Betrages gem. Ziff. 3., zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer, soweit es sich um umsatzsteuerbare und umsatzsteuerpflichtige Lieferungen oder sonstige Leistungen handelt. Der verbleibende Kaufpreis für den Erwerb der Waren ist fällig am 01. September 2003. Zahlt der Käufer nicht termingerecht, werden ohne besondere Mahnung Verzugszinsen in Höhe von 10 % p.a. fällig; dies gilt hinsichtlich der Mehrwertsteuer nur für denjenigen Betrag, der bei Fälligkeit der Mehrwertsteuer für den Verkäufer noch nicht entrichtet wurde.

Gewährleistung und Wettbewerbsverbot

1. Gewährleistung

Der Verkäufer leistet ausschließlich dafür Gewähr, dass das veräußerte Vorratsvermögen entweder in seinem Eigentum steht oder aber er auf Grund bestehender Eigentumsvorbehalte berechtigt ist, in der hier vorgesehenen Weise über das Vorratsvermögen zu verfügen. Er leistet keinerlei Gewähr für die Güte und eine bestimmte Beschaffenheit der Ware.

2. Wettbewerbsverbot

2.1 Der Verkäufer wird Dritten gegenüber keine Geschäftsgeheimnisse offenbaren, soweit die Offenbarung ihm nicht ausdrücklich gestattet wird.

2.2 Der Verkäufer verpflichtet sich, dem Käufer auf denjenigen Gebieten, auf denen er bisher sein Handelsgewerbe betrieb, keinen Wettbewerb zu machen, sondern sich auf diejenigen Funktionen zu beschränken, die unter B. „Vertrag über Ein- und Verkaufstätigkeit“ beschrieben sind.

Dieses Wettbewerbsverbot gilt weltweit, und zwar für die Dauer von fünf Jahren, beginnend am Übertragungstichtag.

B.

Vertrag über Ein- und Verkaufstätigkeit

1. Vertragsgegenstand

Kämmerling übernimmt für PW ab dem Übertragungstichtag den Ein- und Verkauf aller Waren, mit denen PW handelt, soweit in diesem Vertrag nicht ausdrücklich etwas anderes vereinbart ist oder zukünftig vereinbart wird, sowie Marketing- und Planungsaufgaben.

1.1 Einkaufsgeschäfte

Die Durchführung von Einkaufsgeschäften erfolgt hinsichtlich der Art der Waren, der Auswahl der Lieferanten und der Herkunftsländer in enger Abstimmung mit und entsprechend den Richtlinien und Weisungen von PW.

Die Vertragschließenden sind sich darin einig, dass alle Einkaufsquellen weltweit genutzt werden müssen mit dem Ziel, möglichst langfristige, preisgünstige Lieferbeziehungen zu erhalten bzw. aufzubauen.

1.2 Verkaufsgeschäfte

Kämmerling schließt für PW weltweit nach den Richtlinien und Weisungen von PW Verkaufsgeschäfte betreffend das gesamte Lieferprogramm von PW ab.

PW ist verpflichtet, Kämmerling durch Kataloge, Preislisten und sonstige zweckmäßigen Druckschriften für eine erfolgreiche Verkaufstätigkeit zu unterstützen.

Die Vertragschließenden stimmen einander darüber hinaus über die Gestaltung der Liefer- und Zahlungsbedingungen ab.

Kämmerling wird PW regelmäßig, mindestens einmal im Monat, über seine Tätigkeit und die allgemeine Marktentwicklung berichten; insbesondere über die Konkurrenzsituation, sowie über ihr bekannt gewordene besondere Verhältnisse der einzelnen Abnehmer und Interessenten, namentlich über deren Bedarf und Kreditwürdigkeit.

2. Abschlussvollmacht

Kämmerling kauft ein und verkauft im Namen von PW und vertritt PW bei Abschluss aller von ihr angebahnten Ein- und Verkaufsgeschäfte. Soweit erforderlich, wird PW Kämmerling eine entsprechende Abschlussvollmacht zum Nachweis seiner Vertretungsbefugnis ausstellen.

Bei seiner Ein- und Verkaufstätigkeit handelt Kämmerling durch eigene Mitarbeiter im In- und Ausland. Kämmerling ist nicht berechtigt, Handelsvertreterverträge für sich selbst oder für PW abzuschließen.

Im Ausland ansässige Arbeitnehmer haben keine Abschlussvollmacht; diese liegt allein bei den in Deutschland ansässigen, zum Abschluss berechtigten Geschäftsführern, Prokuristen und Handlungsbevollmächtigten.

3. Wettbewerb, andere Vertretungen

Kämmerling ist nicht berechtigt, ohne vorherige schriftliche Erlaubnis von PW für einen Wettbewerber von PW tätig zu werden oder sich an einem Konkurrenzunternehmen direkt oder indirekt zu beteiligen oder es sonst zu unterstützen.

Kämmerling ist nicht berechtigt, weitere Vertretungen jedweder Art ohne Zustimmung von PW zu übernehmen.

4. Entgelt

4.1 Sachkosten

PW erstattet Kämmerling sämtliche Kosten des laufenden Geschäftsbetriebes – vor Ertragsteuern – sowie 120 % der jährlichen Abschreibungen auf das Anlagevermögen.

PW sind das gesamte Umfeld und die gesamte Sachkostenstruktur von Kämmerling bekannt, insbesondere auch der Umstand, dass Kämmerling infolge des bisher betriebenen Geschäftes noch eine längere Zeit an bestimmte Verträge, insbesondere an den Mietvertrag mit der Kämmerling-Meyerratken Grundstücksgesellschaft mbH & Co. KG gebunden ist. Die Vertragschließenden werden sich in enger Zusammenarbeit um Lösungen bemühen, die dazu geeignet sind, den Kostenapparat von Kämmerling nachhaltig auf denjenigen Umfang zu reduzieren, der für die Durchführung der in diesem Vertrag beschriebenen unternehmerischen Aktivitäten von Kämmerling erforderlich ist.

Für die Geschäftsjahre bis zum 31. Dezember 2004 erhält Kämmerling vollen Ersatz seiner Kosten. Für die Zeit danach verständigen sich die Vertragschließenden bis zum 30. November 2004 auf diejenigen Sachkosten, die von PW an Kämmerling zu erstatten sind; zu erstatten sind jedoch in jedem Falle diejenigen Kosten, die sich aus nicht kündbaren Verträgen jeglicher Art ergeben.

4.2 Personalkosten

a) Grundsätze der Erstattungspflicht

Für Geschäftsjahre bis zum 31.12.2004 ersetzt PW Kämmerling sämtliche anfallenden Personalkosten für seine im In- und Ausland beschäftigten Mitarbeiter, für die Zeit danach nur solche, die in dem zwischen den Vertragschließenden rechtzeitig zu vereinbaren Personal-Budget festgelegt sind.

Zu diesen Personalkosten zählen auch die Urlaubsrückstellungen bei Kämmerling für die im Kalenderjahr 2003 gekündigten Mitarbeiter, ferner die von Kämmerling geleisteten Prämien für Versicherungsleistungen zu Gunsten der Mitarbeiter, wie z.B. Unfall- und Berufsgenossenschaftsbeiträge und die Prämien für Rückdeckungsversicherungen für Zusatzpensionen von Mitarbeitern. Von der Übernahme der Personalkosten werden ferner die Pensionszahlungen an Herrn Kneriem erfasst, jedoch abzgl. der an Kämmerling geleisteten / gezahlten Versicherungsleistungen aus der abgeschlossenen Rückdeckungsversicherung für die Pensionszusage von Herrn Kneriem.

Für die Pensionszusage zu Gunsten Herrn Heim gilt, dass Kämmerling gegenüber PW in Höhe der jeweiligen Differenz zwischen der zuzuführenden Pensionsrückstellung zum 31.12. eines Kalenderjahres und der Höhe der Zuführung der zu aktivierenden Forderung aus der Rückdeckungsversicherung in den einzelnen Kalenderjahren eine Forderung hat.

b) Zukünftige Personalkosten

Soweit Kämmerling Mitarbeitern zukünftig Provisionen, sonstige erfolgsabhängige Vergütungen oder Zusagen für eine Altersversorgung machen möchte, kann die Erstattung solcher Kosten nur verlangt werden, wenn PW sich mit einer solchen Vertragsgestaltung einverstanden erklärt hat.

c) Ausnahmen von der Kostenübernahme

Von der Kostenübernahmepflicht ausgeschlossen sind aber die im Zusammenhang mit der Kündigung von Mitarbeitern im Kalenderjahr 2003 seitens der von Kämmerling zu zahlenden Abfindungen an die ausscheidenden Mitarbeiter auch wenn die Zahlungsverpflichtung erst im Kalenderjahr 2004 fällig wird.

Ferner sind auch KFZ-Leasinggebühren für Fahrzeuge derjenigen Mitarbeiter von Kämmerling, die im Kalenderjahr 2003 gekündigt und die bis zum Ablauf der Kündigungsfrist seitens Kämmerling freigestellt wurden, nicht zu erstatten.

4.3 Zusatzentgelt

a) Sachkosten

Kämmerling hat Anspruch auf ein Zusatzentgelt in Höhe von 10% der Summe aller Sachkosten die in einem unmittelbaren Zusammenhang mit der Erbringung von Dienstleistungen seitens Kämmerling an PW entstehen. Zur Klarstellung wird

darauf hingewiesen, dass unmittelbare Dienstleistungen in diesem Sinne nicht solche sind, die von dritten Personen an Kämmerling erbracht werden, wie insbesondere Provisionen für Handelsvertreter („Commission Fees“). Diese sog. Drittkosten sind vom Zusatzentgelt ausgeschlossen.

b) Personalkosten

Kämmerling hat ferner Anspruch auf ein Zusatzentgelt von 10% auf die nachfolgenden Personalkosten für:

- die festen Löhne- und Gehälter
- die Vergütung für Weihnachts- und Urlaubsgeld
- die Überstundenvergütungen
- die variablen Bonusvergütungen
- die von Kämmerling zu leisteten Prämien für Versicherungsleistungen zugunsten der Mitarbeiter wie zum Beispiel Unfall- und Berufsgenossenschaftsbeiträge; die Prämien für Rückdeckungsversicherungen für zugesagte Pensionen von Mitarbeitern
- im Kalenderjahr 2003 zu bildende Urlaubsrückstellungen
- die Forderung von Kämmerling an PW in Höhe der Differenz zwischen der Rückführung zur Pensionsrückstellung und dem Anspruch aus den für diese Personen abgeschlossenen Rückdeckungsversicherungen.

Der 10%ige Aufschlag bezieht sich auch auf die KFZ Leasinggebühren für Fahrzeuge, die Mitarbeitern von Kämmerling zur Verfügung gestellt wurden soweit die Mitarbeiter im Kalenderjahr 2003 noch bei Kämmerling beschäftigt sind und zukünftig werden oder aufgrund einer Kündigung im Kalenderjahr 2003 zwar ausscheiden aber bis zum Zeitpunkt des Ablaufs der Kündigungsfrist nicht freigestellt werden.

Zur Klarstellung wird festgehalten, dass ein Zusatzentgelt für die Übernahme der Pensionszahlungen an ausgeschiedene Mitarbeiter nach Abzug der hierfür aus der Rückdeckungsversicherung erhaltenen Versicherungsleistung nicht erfolgt.

4.4 Mehrwertsteuer

Alle vorstehenden Entgeltanteile verstehen sich zzgl. der gesetzlichen Mehrwertsteuer, soweit es sich um umsatzsteuerbare und umsatzsteuerpflichtige Vorgänge handelt.

4.5 Fälligkeit

Das gem. 4.1 – 4.4 ermittelte Entgelt ist am 15. des jeweils folgenden Monats fällig und zahlbar auf das von Kämmerling angegebene Konto, erstmals am 15. Juni 2003 für Mai 2003.

Der monatlich zu zahlende Betrag ist gleich demjenigen Betrag, der sich aus der Finanzbuchhaltung für den betreffenden Monat ergibt zzgl. 1/12 des auf Basis der Vorjahresabschreibungen sich ergebenden 120 %igen Abschreibungsbetrages. Die monatliche Gewinn- und Verlustrechnung von Kämmerling ist PW unverzüglich vorzulegen.

Nach Ablauf eines jeden Geschäftsjahres ist die Summe der zu vergütenden Beträge für das Geschäftsjahr auf Basis des Jahresabschlusses zu ermitteln. Etwaige Differenzbeträge sind binnen einer Woche nach Vorlage des Jahresabschlusses bei PW auszugleichen.

5. Dauer des Vertrages

Der Vertrag hat eine Laufzeit bis zum 31. Dezember 2006. Er verlängert sich um jeweils drei Jahre, wenn er nicht ein Jahr vor dem Ablauf der Vertragslaufzeit gekündigt wird.

Die Kündigung bedarf der Schriftform.

6. Soweit Kunden Rechnungen für Lieferungen vor dem Übertragungstichtag an PW oder Rechnungen für Lieferungen nach dem Übertragungstichtag an Kämmerling bezahlen, sind solche Zahlungen dem Vertragspartner unverzüglich anzuzeigen. Ihr Saldo ist 14-tägig nach Abstimmung zwischen den Vertragspartnern auszugleichen.

C.

Sonstige Vereinbarungen

1. Für den Vertrag gilt ausschließlich deutsches Recht. Maßgebend ist die deutsche Fassung des Vertrages.
2. Der Vertrag hat 1 Anlage.

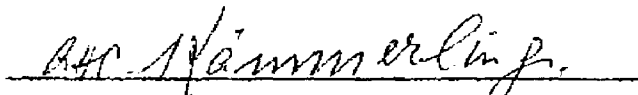
3. Nebenabreden zu diesem Vertrag sind nicht getroffen. Änderungen oder Ergänzungen bedürfen zu ihrer Rechtswirksamkeit der Schriftform. Das Gleiche gilt für den Verzicht auf das Schriftformerfordernis.
4. Sollte eine Bestimmung dieses Vertrages unwirksam sein oder werden oder sollte sich in dem Vertrag eine Lücke herausstellen, so wird hierdurch die Wirksamkeit der übrigen Vertragsbestimmungen nicht berührt. Anstelle der unwirksamen Bestimmung und zur Ausfüllung der Lücke soll eine angemessene Regelung gelten, die – soweit nur rechtlich möglich – dem am nächsten kommt, was die Vertragschließenden gewollt haben oder nach dem Sinn und Zweck dieses Vertrages gewollt haben würden, sofern sie die Punkte bedacht hätten.

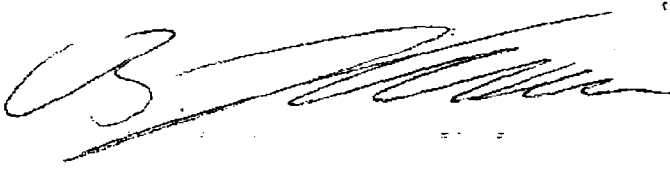
Dies gilt auch, wenn die Unwirksamkeit einer Bestimmung etwa auf einem in diesem Vertrag vorgeschriebenen Maß der Leistung oder Zeit (Frist oder Termin) beruht; es soll dann ein dem Gewollten möglichst nahekommendes rechtlich zulässiges Maß der Leistung oder Zeit (Frist oder Termin) als vereinbart gelten.

Die Vertragschließenden sind sich darüber einig, dass der Vertrag zu B. möglicherweise nicht alle zwischen den Vertragschließenden regelungsbedürftigen Punkte enthält. Sie verpflichten sich hierdurch ausdrücklich, dem Ziel des Vertrages entsprechende, ggf. auch umfassende Neuregelungen zu vereinbaren, wenn sich herausstellen sollte, dass der Vertrag Lücken, wirtschaftlich oder rechtlich nicht durchführbare oder in der Abwicklung unzweckmäßige Regelungen enthält.

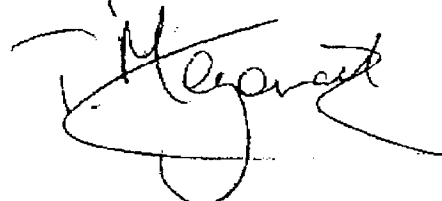
5. Erfüllungsort und Gerichtsstand ist Wuppertal.
6. Die Kosten des Vertrages und seiner Durchführung trägt Kämmerling.

Wuppertal, den 21.04.2003


Carl Kämmerling GmbH & Co. KG




Carl Kämmerling International Limited



Registered Trademarks held by Carl Kammerling GmbH & Co KG

LAND	C.K. Logo	C.K. Logo	Cats	Sensopius	Ornamental Design for Tool Handles	Design Sectors	Trade Mark A friend for Life	Trade Mark "Triton"	C.K. Logo	REG. No.	KLASSE	START	ENDE
AUSTRALIEN	X									8301311	85	08.03.95	14.08.09
AUSTRALIEN	X									A280879	86	08.03.95	14.08.09
BELGIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
CHINA	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
DANEMARK	X									VR1981 02922	8	24.07.01	16.11.11
DEUTSCHLAND	X									38827718	8	16.05.98	31.05.08
DEUTSCHLAND	X									217091	8a-f+23	03.07.02	31.07.11
DEUTSCHLAND		X								115509	08-Sep	30.10.98	01.11.08
DEUTSCHLAND				X						397 08 914	8	27.02.97	28.02.07
EC									X	1.673.581	7 & 8	25.05.00	25.05.05
EC				X						Handwerkzeuge 8 nicht für Rastlerapparate		30.04.97	
FINLAND	X									527.127	8	15.10.98	14.10.08
FRANKREICH	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
GROSSBRITANNIEN	X						X			702945	8	15.10.98	14.10.08
GROSSBRITANNIEN										702945	8	15.10.98	14.10.08
GROSSBRITANNIEN										873.467	8 & 17	12.11.97	12.11.07
GROSSBRITANNIEN								X		1.521.098	8	10.12.92	
GROSSBRITANNIEN										2.093.027	8	24.05.00	24.05.05
HOLLAND	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
IRLAND	X									103583	8	16.12.01	16.12.11
ITALIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
JAPAN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
NEUSEELAND	X									8103253	8	09.03.05	13.08.09
NORWEGEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
OSTERREICH	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
POLEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
PORTUGAL	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SCHWEDEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SCHWEIZ	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SLOWENIEN	X									702945	8	15.10.98	14.10.08
SPANIEN	X									86013453	8	15.10.98	14.10.08
TAIWAN				X						932828	8	20.03.97	20.03.07
TAIWAN	X									8 (u.s.d. 23,28 & 44)	8	01.03.01	28.02.10
USA				X						2.235.654	44)	30.03.99	30.03.09
USA					X					406.52		30.01.98	28.01.12
USA							X			2.282.872	8 (u.s.d. 23,28 & 44)	05.10.98	05.10.09
USA						X				D458.816S	Serial No. 29/133.560	01.12.00	30.11.15
USA						X				D458.816S	29/133.524	01.12.00	30.11.15
USA						X				D459.168S	29/133.524	01.12.00	30.11.15
USA								X		2.236.879	8 (u.s.d. 23,28 & 44)	07.03.00	07.03.10
USA (Cutlery)	X									1.185.484	8 (u.s.d. 23)	12.02.02	11.02.12
USA (Hand Tools)	X									1.343.848	8 (u.s.d. 23)	25.06.95	24.06.05